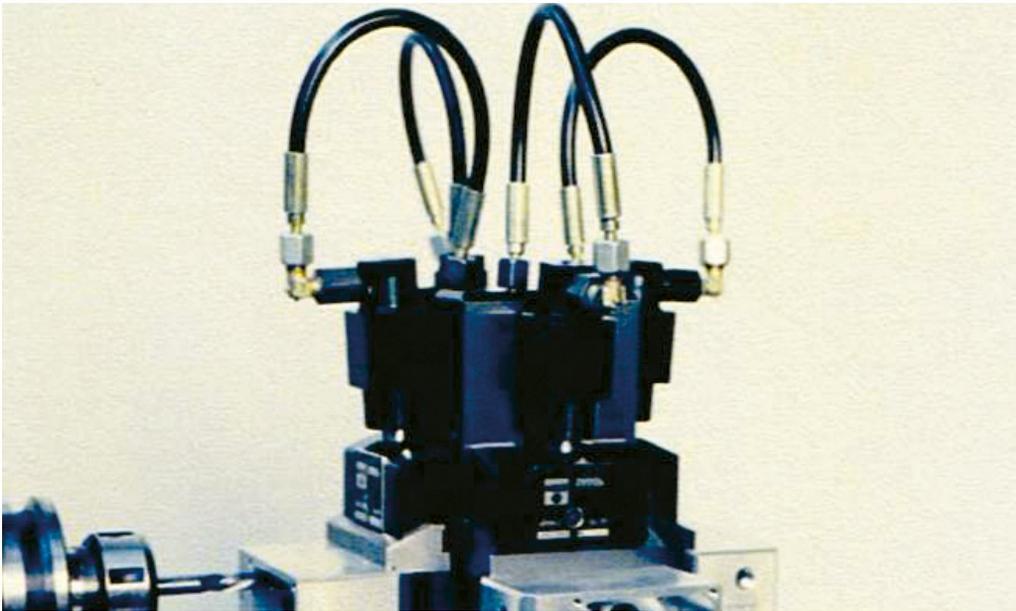


Assurer le **lancement** d'un nouveau produit

Pour lancer son nouveau produit d'automatisation du bridage des pièces sur machine d'usinage, ACS a fait appel aux consultants de Coriin et aux experts du Cetim. Résultats : un produit renforcé et protégé et une stratégie de conquête bien orchestrée.



Carte d'identité



Raison sociale

Automatisation et contrôle du serrage (ACS)

Chiffre d'affaires

700 000 euros

Effectif

6 personnes

Activité

Conception, réalisation et mise en service de systèmes de bridage sur machine d'usinage

Dominique Casset en est persuadé, le nouveau produit de bridage connecté pour lequel deux brevets viennent d'être déposés va connaître un réel engouement tant de la part des entreprises mécaniciennes que des fabricants de bancs d'usinage.

Le projet ne date pas d'hier, mais « quand on est une petite structure, on a en permanence le nez dans le guidon », raconte Dominique Casset, le directeur général de l'entreprise. Alors, on creuse une idée et on la met au point petit à petit, quand on a le temps. Nous avons besoin d'un coup de pouce pour construire un projet et éla-

borer une stratégie de conquête des marchés. Il nous fallait aussi parfaire notre produit et notamment nous assurer de la performance de certaines cartes électroniques et de la commande sans fil. Enfin, nous devons protéger notre invention par un, voire deux brevets. C'est cet ensemble de compétences que nous ont apporté les consultants Coriin et les experts du Cetim ».

Un système embarqué piloté par bluetooth

Le projet semble en effet porteur. Il s'agit ni plus ni moins que d'automatiser entièrement la manipulation et le bridage des

pièces sur les tables d'usinage. « L'avantage est évident, poursuit Dominique Casset. Grâce à notre système Proclamp, la mise en place et le bridage des pièces à usiner est complètement automatisé, ce qui diminue de fait les erreurs de l'opérateur et les rebuts. Chaque palette est autonome et possède un programme embarqué plug & product, commandé par bluetooth depuis la machine à commande numérique ce qui apporte plus de confort et de productivité et pallie le manque de réglageurs qualifiés sur machine. » Une innovation portée par le programme Coriin, soutenu financièrement par la région Bourgogne-Franche-Comté, le F2i et le Cetim, et qui devrait se retrouver sur le marché prochainement.

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse

Tél. : 09 70 82 16 80

sqr@cetim.fr

cetim.fr

Contact

Vers la **maintenance** de moules de grandes tailles

Paul Boudin SAS a décidé d'investir de nouveaux locaux et de renouveler ses équipements afin de stocker des moules de grandes tailles. Une stratégie et des projets validés par un diagnostic Industrie du futur et mis en œuvre avec les consultants de Coriin.



Carte d'identité



Raison sociale

Établissements Paul Boudin SAS

Chiffre d'affaires

2 millions d'euros

Effectif

25 personnes

Activité

Modification, amélioration, réparation et maintenance de moules d'injection plastique

Spécialisés dans la maintenance de moules d'injection plastique pour l'automobile, les Établissements Paul Boudin ont décidé de poursuivre leur développement en changeant de braquet.

« Depuis que j'ai repris l'entreprise en 2015, nous avons multiplié le nombre de clients par quinze, le chiffre d'affaires par deux et nos effectifs par trois, explique, Dominique Vié, président de l'entreprise. Aujourd'hui, il est temps de nous agrandir encore et d'ajouter à notre catalogue la maintenance des moules de grande taille. » Pour y parvenir, l'entreprise, déjà classée entre-

prise innovante par la Banque publique d'investissement (Bpifrance), doit absolument investir dans des locaux plus grands avec des équipements de manutention (ponts roulants...) capables de traiter des pièces de 25 tonnes.

Un coût résiduel très faible

« Pour affiner le projet, valider la stratégie, réaliser une vraie étude de marché sur les clients potentiels, et élaborer un business plan solide, nous avons bénéficié de l'accompagnement de deux consultants mandatés dans le cadre du programme

Coriin, poursuit Dominique Vié. Parallèlement, des experts du Cetim nous ont conseillés sur le choix et l'acquisition de nos nouveaux équipements. » Grâce au programme Coriin, soutenu financièrement par la région Bourgogne-Franche-Comté, le F2i et le Cetim, les Établissements Paul Boudin n'auront déboursé qu'une somme résiduelle très faible pour préparer le lancement du projet. Mais aujourd'hui c'est chose faite ! « Les opérations sont lancées, confirme Dominique Vié. De nouvelles embauches sont en cours et nous allons pouvoir bientôt déménager dans un bâtiment tout neuf sur la zone d'activités des Vauguilletes à Sens. Notre stratégie et nos objectifs sont clairs : atteindre les trois millions de chiffre d'affaires d'ici cinq ans ! »

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse

Tél. : 09 70 82 16 80

sqr@cetim.fr

cetim.fr

Contact

Industrialiser le paillage bio

En un an, Géochanvre a bouclé son projet de transformation de l'entreprise et le financement est assuré. Une production écologique de rouleaux de chanvre percés et prédécoupés va pouvoir démarrer et remplacer les paillages plastiques agricoles ainsi que les herbicides.



1910-062 ©Géochanvre

Carte d'identité



Raison sociale
SAS Géochanvre

Chiffre d'affaires
780 000 euros

Effectif
10 personnes

Activité
Production industrielle
de géotextiles intissés
100% biodégradables

Comment automatiser la production de rouleaux de fibre de chanvre et les percer préalablement à leur conditionnement afin de permettre aux maraîchers d'y déposer leurs plants lors de la mise en terre ? Telle est la question que Frédéric Roure est venu poser, un peu par hasard au Cetim, tant les mondes industriel et agricole peuvent parfois sembler éloignés. « Je suis un agronome et ingénieur écologue, explique d'emblée Frédéric Roure, le p.-d. g. de Géochanvre. Nous ne sommes pas dans l'industrie pure et dure. J'ai frappé à la porte du Cetim pour y chercher des conseils et de

la technologie. Mon but était de trouver une alternative éthique et économique à la contrainte du désherbage en espaces verts, en maraîchage ou en viticulture et de proposer un paillage écologique à base de pailles locales de chanvre et de lin. Je suis venu au Cetim pour trouver les machines qui vont bien et avoir des conseils pour développer ce type de production qui va dans le sens de l'histoire. »

Un projet industriel en quelques mois

Bonne pioche ! Le Cetim ouvre grand les portes du programme Coriin en Bourgogne-Franche-Comté à Géochanvre et un

projet industriel est construit en quelques mois. « Les consultants de Coriin ont d'abord cherché à évaluer le projet, poursuit Frédéric Roure. Puis, une fois la machine de découpe identifiée, ils se sont penchés sur son adaptation à la problématique du chanvre et du préperçage. Un business plan a été élaboré et des partenaires financiers ont été identifiés. » Grâce à Coriin, soutenu financièrement par la région Bourgogne-Franche-Comté, le F2i et le Cetim, Géochanvre n'aura déboursé que 4 500 euros pour un coût total global de 32 200 euros. Le dossier de financement et le projet industriel étant consolidés, une aide de Bpifrance est à l'étude pour le lancement industriel du projet !

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse
Tél. : 09 70 82 16 80
sqr@cetim.fr
cetim.fr

Contact

Une digitalisation complète de l'entreprise

GP Portail a transformé son modèle de vente et de production. Un site Web déclenchera automatiquement le processus de production. Les produits ont été repensés avec une chaîne de fabrication automatisée. Résultat : des délais et des coûts réduits.



1910-061 ©GP Portail

Carte d'identité



Raison sociale

GP Portail

Effectif

25 personnes

Activité

Menuiserie industrielle, fabricant de portails aluminium et PVC

Pour son projet de transformation digitale, GP Portail s'est appuyé sur les conseils des consultants mandatés par Coriin. Un long processus de gestion du projet, étape par étape, a alors été entrepris avec les fameuses phases de « Go-No Go ». Une approche qui a permis d'éviter tout dérapage et qui a contraint les délais et les coûts dans des marges raisonnables.

« Notre projet a consisté à refondre entièrement le processus de vente et de production de nos portails, notamment grâce à notre participation à une opération collective Lean proposée par le Cetim,

explique Nicolas Garnerone, le p.-d. g. de l'entreprise. *Nous souhaitons qu'une commande réalisée à partir de notre site internet puisse automatiquement déclencher le processus de production dans nos ateliers. Pour cela, nous avons également entièrement revu nos produits en y intégrant les principes de l'éco-conception avec les équipes du Cetim et le soutien de l'Ademe. Puis, nous avons automatisé la chaîne de fabrication et de distribution afin d'assurer une diminution drastique des délais et des coûts.* Résultat : les délais entre la commande et la livraison seront divisés par trois !

Une force de frappe incomparable

« Coriin a mis à notre disposition plusieurs consultants en stratégie, gestion de projet, finances et digitalisation, poursuit Nicolas Garnerone. Une PME de 25 personnes n'a pas les capacités de s'offrir une telle force de frappe. Chaque consultant a su définir les actions à mener, pointer les blocages et mettre les alertes nécessaires pour éviter les dérives de temps et de coûts. Tout cela est extrêmement bénéfique, mais au final, c'est toujours le patron qui décide. L'opération a été longue et maintenant, il faut y aller ! »

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse

Tél. : 09 70 82 16 80

sqr@cetim.fr

cetim.fr

Contact

Holiste

Coriin

Une réussite programmée avec **méthode**

Pour assurer la réussite de son programme Biogemme, de relance de la récolte de résine de pin dans les forêts d'Aquitaine, la société Holiste a fait appel au programme Coriin. Au sommaire : la mise en place d'une véritable gestion de projet et la réalisation dans les délais d'un nouvel outil de gemmage.



1905-005 ©Holiste

Carte d'identité

Holiste
LABORATOIRE ET DEVELOPPEMENT

Raison sociale

Holiste Laboratoire et Développement
Département Biogemme

Chiffre d'affaires

2,8 millions d'euros

Effectif

30 personnes

Activité

Holiste développe des solutions et des équipements dans le domaine de la santé et du mieux-être. Elle propose notamment, avec le bol d'air Jacquier, une méthode d'oxygénation cellulaire à base d'Orésine obtenue à partir de la résine de pin *Pinus Pinaster*.

Démarré il y a huit ans, le programme de R&D, Biogemme avait du mal à se concrétiser. Son objectif : relancer une récolte écologique de gemme (résine de pin) dans les forêts landaises et maîtriser le processus de transformation de cette résine, depuis l'arbre jusqu'à son utilisation dans le Bol d'air Jacquier. Le bol d'air Jacquier, produit phare de l'entreprise et méthode d'oxygénation cellulaire originale et naturelle, utilise comme consommable un distillat de résine de pin. Depuis l'adhésion de l'entre-

prise au Programme Coriin d'accompagnement des PME mécaniciennes dans leur démarche d'innovation (opération soutenue financièrement par la région, le F2i et le Cetim), les choses se sont accélérées.

« Le programme Coriin nous a permis de fonctionner en mode projet avec une équipe dédiée et des étapes bien identifiées suivies de décisions Go-No Go, explique Blandine Troussière, directrice opérationnelle de Holiste. Cette approche nous a permis de nous assurer de la faisabilité du projet et nous a conforté dans les prises de décision. »

Et le résultat ne s'est pas fait attendre !

« Grâce à Coriin, nous avons pu concevoir très rapidement un outil qui utilise une perceuse du commerce, des fraises spécifiques et des pièces fabriquées en impression 3D. Nous avons ainsi pu être prêts pour réaliser la saison 2018. Cette récolte s'est faite de façon totalement écologique sans acide sulfurique pour activer l'écoulement de la gemme, sans abimer le bois, avec un activant naturel et en vase clos pour éviter l'oxydation. Nous obtenons ainsi une résine de qualité nouvelle et des produits de distillation - térébenthine et colophane, non oxydés et éco-certifiés. C'est une vraie réussite ! », conclut Blandine Troussière.

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse

Tél. : 09 70 82 16 80

sqr@cetim.fr

cetim.fr

Contact

Coriin
Compétitivité et relocalisation
par l'industrialisation de l'innovation

REGION
BOURGOGNE
FRANCHE
COMTE

UIMM
Bourgogne - Franche-Comté
LA FABRIQUE
DE L'AVENIR

CAROT

cetim

Un produit repensé pour un nouveau départ vers de nouveaux marchés

Avec Coriin, l'entreprise Miniabilles a modifié sa stratégie, découvert de nouveaux marchés et obtenu le soutien financier de Bpifrance.



1906-001 ©Miniabilles

Carte d'identité



Raison sociale
Miniabilles

Chiffre d'affaires
100 000 euros

Effectif
3 personnes

Activité
Fabricant de billes de précision en carbure de tungstène et de titane (marque déposée CarbuM), pour des diamètres compris entre 0,3 mm et 60 mm à destination des industriels.

Quoi de mieux pour innover, développer ses marchés et reprendre l'entreprise paternelle que de se faire aider par des experts en stratégie, marketing, juridique, fiscalité et propriété intellectuelle ? Maxime Sandoz, jeune diplômé de l'école d'ingénieurs Sigma Clermont, en était convaincu et cela semble lui avoir réussi. « Mon père avait créé une nouvelle bille en carbure de titane et nous réfléchissions au moyen de la commercialiser pour des roulements de haute qualité, indique Maxime Sandoz. Avec l'appui des consultants Coriin, nous avons mené une

étude de marché et nous sommes allés rencontrer les roulementiers pour connaître leurs besoins. Nos billes ayant une très forte résistance à l'usure, nous nous sommes aperçus qu'il y avait un marché de niche pour des projets dans l'aéronautique et dans le spatial. » Recadré, le projet a pris alors une autre tournure car, fort des discussions avec les industriels et les experts, ce sont aussi d'autres débouchés qui sont apparus comme la réalisation d'autres géométries en carbure M et en carbure de tungstène pour réaliser du broyage de poudre ou de peinture. Mais

l'histoire ne s'arrête pas là ! Car, au-delà de Coriin (Programme d'accompagnement des PME mécaniques dans leur démarche d'innovation, opération soutenue financièrement par la région, le F2i et le Cetim), c'est l'aide de Bpifrance qui a été sollicitée ... et obtenue.

« C'est là encore une réussite des experts mobilisés car nos documents comptables étaient mal renseignés et nos bilans peu présentables. Il y a eu alors un vrai travail de comptabilité pour remettre tout cela d'équerre et présenter un dossier de demande d'aide plus correct. C'est ce qui nous a permis d'obtenir 45 000€ de Bpifrance. Une belle somme pour assurer la poursuite du développement de nos projets », conclut Maxime Sandoz.

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse
Tél. : 09 70 82 16 80
sqr@cetim.fr
cetim.fr

Contact



Impression 3D : un investissement bien ficelé

Pour valider son projet d'acquisition d'une imprimante 3D, MOB a fait appel au programme Coriin avec à la clé un accompagnement en stratégie et gestion de projet conforté par des expertises en technologie et marketing.



1902-021 ©N. Schlumberger

Carte d'identité



Raison sociale
Moules et Outillages de Bourgogne

Chiffres d'affaires
3 millions d'euros

Effectif
30 personnes

Activité
Études et réalisations de moules et d'outillages pour les fonderies à cire perdue, usinage de pièces complexes, réalisation de prototypes par impression et scan 3D.

Si beaucoup d'entreprises songent aujourd'hui à passer à l'impression 3D, le choix de la technologie et de l'équipement tout comme les perspectives commerciales sont souvent difficiles à évaluer. Pour gagner du temps et mieux valider son projet, l'entreprise Moules et Outillages de Bourgogne (MOB) a donc choisi de participer à Coriin, programme d'accompagnement des PME mécaniciennes dans leur démarche d'innovation, opération soutenue financièrement par la Région Bourgogne-Franche-Comté, le F2i et le Cetim.

« L'idée d'un investissement dans l'impression 3D germeait depuis quelque temps et nos clients fondeurs semblaient intéressés par cette nouvelle offre que nous pouvions leur proposer, raconte Jean Patenet, président de MOB. Mais, il était difficile de choisir la technologie la mieux adaptée et d'évaluer les perspectives réelles de développement de notre chiffre d'affaires. Grâce à Coriin, nous avons pu valider notre projet en termes de stratégies, marchés, technologies et ressources. Un dossier technique et financier extrêmement bien ficelé a été réalisé, ce qui a favorisé nos

démarches de demandes de prêts et d'avances remboursables. »

Après une année de suivi et de concertation, MOB a choisi d'investir dans une machine de Binder Jetting (projection de liant sur un lit de poudre de PMMA) de marque Voxeljet.

« Cette machine nous permet de réaliser des pièces uniques ou des petites séries et des maîtres modèles uniques de cire perdue, ce qui correspond exactement à la demande de nos clients », poursuit Jean Patenet.

L'investissement de 700 000 euros a bénéficié de l'aide du Feder, de la Région et de la BPI. Une réussite qui devrait se traduire par l'emploi de trois personnes et un chiffre d'affaires additionnel évalué à 1,3 million d'euros d'ici fin 2020.

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse
Tél. : 03 44 67 36 82
sqr@cetim.fr
cetim.fr

Contact



La pochette connectée arrive sur les marchés

Pour se différencier sur un marché très concurrentiel, Simon et Cie joue la carte de l'innovation. Avec Coriin, en un an et demi, elle a conduit une démarche qui a transformé ses pochettes plastiques en objets connectés.



1909-044 ©Minitabiles

Carte d'identité

Simon
SAS

Raison sociale

Simon SA

Chiffre d'affaires

2 millions d'euros

Effectif

15 personnes

Activité

Conception et fabrication de pochettes souples PVC décorées et d'objets publicitaires personnalisés

Comme tout bon entrepreneur, Christophe Bertrand, le nouveau PDG de Simon et Cie est un homme pressé. En deux ans, l'entreprise, qu'il a rachetée en 2017, enchaîne les réussites et les projets. Premier cheval de bataille, souder le personnel via la RSE. Résultat : Simon est devenue lauréate des Trophées RSE 2018 de la région Bourgogne Franche-Comté. Sur le plan industriel, six projets, rien de moins, sont lancés. Ils concernent l'impression numérique, l'éco-innovation, les étuis connectés. Pour ce dernier projet, l'entreprise qui dépend de la plasturgie tente sa chance auprès de

la mécanique. Banco ! Le projet est retenu dans le cadre du programme Coriin d'accompagnement des PME mécaniciennes dans leur démarche d'innovation (opération soutenue financièrement par la Région, le F2i et le Cetim).

La pochette connectée arrive sur les marchés

« Dès mon rachat de l'entreprise en 2017, j'ai immédiatement pris contact avec le Cetim, explique Christophe Bertrand. L'Internet des objets entrant dans les compétences du programme Coriin, nous avons monté le dossier et obtenu l'accord du comité de

pilotage de l'action pour lancer le projet. J'ai été ensuite accompagné pendant un an et demi par des consultants stratégie et projet, quasiment intégrés à l'entreprise et qui m'ont guidé tout au long de la transformation de l'activité. J'ai payé 6 000 euros pour un coût réel d'accompagnement de presque 40 000 euros et tout a marché comme sur des roulettes ! »

De fait, aujourd'hui Simon est prête à lancer ses nouveaux étuis connectés sur le marché. Le brevet est déposé et plusieurs exemplaires sont aujourd'hui testés dans les pharmacies, les banques, les magasins de sport et de loisirs, etc. Cerise sur le gâteau, l'entreprise vient de se voir décerner le label « Entreprise innovante des pôles » (IEP). Qui dit mieux !

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse

Tél. : 09 70 82 16 80

sqr@cetim.fr

cetim.fr

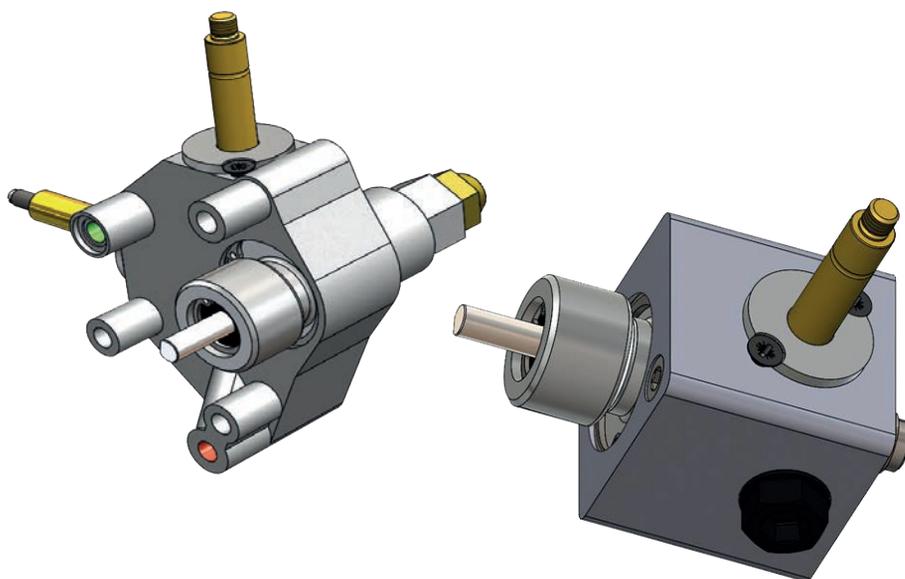
Contact

Suntec Industries

Coriin

une diversification réussie

Suntec Industries a choisi de diversifier son activité qui repose sur le marché de la chaudière domestique à combustibles liquides. L'innovation : une pompe dédiée au chauffage des véhicules électriques de transport en commun.



1911-047 ©Suntec Industries

Carte d'identité



Raison sociale
Suntec Industries

Chiffres d'affaires
27 millions d'euros

Effectif
150 personnes

Activité
Fabricant de pompes à engrenages et accessoires (nettoyeurs haute pression, systèmes de dépollution, systèmes hydrauliques, etc.)

Spécialisée dans la fabrication de pompes à engrenages, Suntec Industries a choisi d'anticiper l'évolution de son marché vers de nouveaux biocombustibles. Pour ce faire, l'entreprise qui a déjà engagé des travaux avec les experts Lean du Cetim, s'est rapprochée des responsables du programme Coriin d'accompagnement des PME mécaniciennes dans leur démarche d'innovation.

« À l'heure actuelle, 70 % de notre production concerne les chaudières domestiques fonctionnant avec différents

combustibles liquides, raconte Jérôme Lamey, directeur commercial. Nous réalisons plus de 95 % de notre chiffre d'affaires à l'export et notre principal marché sont les États-Unis. L'évolution de la réglementation en matière d'économie d'énergie et la baisse programmée des émissions de gaz à effet de serre d'ici 2030, bousculent ce marché avec des biocombustibles de plus en plus présents. Notre stratégie vise à accompagner cette évolution et à réfléchir à d'autres solutions. »

Une opportunité

Une diversification stratégique que Suntec Industries est bien décidée à transformer en opportunité. Et c'est déjà en partie chose faite puisqu'une demande réelle existe pour une pompe à combustible embarquée sur des bus électriques. « Nous avons travaillé pendant plus d'un an avec les consultants Coriin afin de mettre au point une gouvernance de l'innovation et des stratégies de diversification, continue Jérôme Lamey. Puis, nous avons élaboré notre business plan et défini les bases de la gestion de projet de cette nouvelle pompe. Aujourd'hui, un prototype, mis en œuvre avec le soutien des experts du Cetim en simulation et dimensionnement, est en phase de finalisation. »

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse
Tél. : 09 70 82 16 80
sqr@cetim.fr
cetim.fr

Contact



L'intelligence est dans le capteur

Nouvelle identité, nouveaux dirigeants, nouvelle équipe et nouveau produit : pour son lancement, Yumain (ex GST) n'a pas fait les choses à moitié. Elle s'est assurée l'appui des consultants de Coriin afin de valider sa stratégie, ses technologies et ses ressources.



aux consultants de Coriin, ils nous ont aidés à construire la démarche industrielle, à affûter notre stratégie marché et à bâtir un véritable plan de financement. »

Une réussite

Grâce à Coriin, programme soutenu financièrement par la région Bourgogne-Franche-Comté, le F2i et le Cetim, Yumain n'aura déboursé que 5 100 euros pour un coût total global de 34 600 euros. « Coriin nous a permis d'avancer sur plusieurs fronts en même temps tout en gardant la maîtrise totale du projet, poursuit Caroline Jobin. Aujourd'hui, notre nouveau produit est au point, la certification SIL est largement entamée et nous sommes prêts à investir les marchés nationaux et internationaux. »

L'action

Dans le cadre du programme Coriin, les entreprises porteuses d'un projet innovant sécurisent leur investissement ou confortent leur développement, tout en améliorant leur performance.

Service Question Réponse
Tél. : 09 70 82 16 80
sqr@cetim.fr
cetim.fr

Contact

Carte d'identité

YUMAN
Sensing & Predictive AI

Raison sociale

Yumain

Chiffre d'affaires

600 000 euros

Effectif

15 personnes

Activité

Spécialiste en traitement de signal et en électronique embarquée

Pour son nouveau produit utilisant des caméras et un outil d'intelligence artificielle embarqué permettant à la fois, le traitement de l'image et la prise de décision immédiate, Yumain (ex Global Sensing Technologies - GST) a choisi de se transformer et d'ajouter à la recherche et développement, l'industrialisation et la vente de solutions. Destiné à mieux sécuriser les sites industriels et à assurer une vigilance pointue sur les lignes de production, « NIP-Security 1 voie » a déjà reçu l'aval de plusieurs grandes entreprises. Afin de conforter la démarche industrielle et

marketing, la société s'est adjoint les conseils des consultants de Coriin, le programme d'accompagnement des PME mécaniciennes dans leur démarche d'innovation.

« Outre un appui sur notre stratégie et notre business plan, nous avons besoin d'une aide concrète en matière de normalisation et d'un appui pour obtenir la certification SIL 2 auprès de l'Ineris, indique Caroline Jobin, responsable marketing et communication. La présence d'experts du Cetim à nos côtés nous a permis d'aller plus vite et de nouer les bons contacts avec les certificateurs de l'Ineris. Quant